



Matting AB marknadsför och säljer produkter för den ergonomiska arbetsplatsen samt mattor för alla miljöer. Funktion, ergonomi och arbetsmiljö är våra ledord. Huvudkontoret ligger i Alingsås. Matting AB har säljkontor i Stockholm och Köpenhamn, samt ett dotterbolag i Oslo. Företaget omsatte 2010 153 mkr och har idag 35 anställda. Matting AB är inne i ett expansivt skede och söker nu en försäljningschef Sverige.

FÖRSÄLJNINGSCHEF SVERIGE

Som försäljningschef Sverige kommer du att leda och utveckla våra säljare mot nya högre mål inom affärsområdet. Matting AB är idag avtalsleverantör till de flesta större aktörerna och inköpsorganisationerna inom de branscher vi verkar. I kundlistan finns bland andra; Atea, Dustin, Staples, Office Depot, Lyreco, Witre, Ahlsell m fl. Vi ser naturligtvis en vidareutveckling av befintliga kunder samt även att hitta nya potentiella. Du kommer att få stora möjligheter att sätta din prägel på såväl organisation som marknadskommunikation. Du kommer att arbeta nära marknadsavdelningen utveckla och driva arbetet med marknadsplanen. Som försäljningschef har du ett eget budgetansvar och rapporterar till Försäljningschef Norden. Din placeringsort är Stockholm.

Intresserad? Du kan läsa mer om tjänsten på www.speedgroup.se under "Lediga tjänster". Ansökan med CV skickas till lotta.samuelsson@speedgroup.se senast 1/1 2012. Vid frågor, kontakta Lotta Samuelsson på tel. 033-44 47 33.



Matting AB med huvudkontor i Alingsås marknadsför och säljer entrélösningar på den Nordiska marknaden. Matting AB har säljkontor i Stockholm och Köpenhamn, samt ett dotterbolag i Oslo. Företaget omsatte 2010 153 mkr och har idag 35 anställda. Matting AB är inne i ett expansivt skede och söker nu en Säljare västra/södra Sverige.

SÄLJARE VÄSTRA/SÖDRA SVERIGE

Som säljare på Matting AB har du ambitionen att bibehålla och utveckla företagets ledande ställning på marknaden. Med utgångspunkt för eget budget- och resultatansvar, utvecklar du försäljningen inom ditt distrikt med fokus på att bevara och skapa långsiktiga relationer med befintliga och nya kunder.

Ditt huvudsakliga arbete är att sälja vårt sortiment av entrélösningar med fokus på EMCO. Tyska EMCO är en av världens största tillverkare av entrélösningar i aluminium. Se mer på www.emco-matting.se.

Dina kunder finner du hos arkitekter, byggföretag, fastighetsbolag samt inom detalj/fackhandeln.

Läs mer om tjänsten på speedgroup.se
Vid frågor kontakta Lotta Samuelsson på
telefonnummer 033-44 47 33.

